

Entreprise Communautaire de Conseil : tous consultants-entrepreneurs

Animateur pédagogique

Laurent GARCIA

président de l'UFEC*
président d'AECIS
concepteur de l'ECC**
président du Club des Entrepreneurs Sociaux
15 ans d'expérience en tant que consultant

* Union Française des Entreprises Communautaires
** Entreprise Communautaire de Conseil

Offre tarifaire

formation en ligne : GRATUIT
formation en ligne + cas pratique : de 150 €* à 250 €*
formation présentielle (2 jours) : de 895 €* à 1295 €*
formation présentielle (3 jours) : de 1345 €* à 1945 €*
* montant sur lequel n'est pas appliqué de TVA
(prestation de formation professionnelle continue exonérée de TVA)

Objectifs pédagogiques

Acquisition des compétences et des outils pour être en capacité de créer son propre emploi et/ou activité économique en tant que consultant autonome en toute sécurité et interdépendance.

A l'issue, le stagiaire saura :

- principes de l'économie collaborative
- principes de l'entrepreneuriat pour tous
- connaissance du secteur du conseil
- conception de ses offres de service
- définition d'une politique tarifaire
- constitution d'un portefeuille clients
- contractualisation de prestations
- pilotage de son activité opérationnelle

Public

demandeur d'emploi
consultant salarié (chef de projet, développeur...)
entrepreneur actif ou en réflexion
cadre en reconversion
accompagnateur en entrepreneuriat

Prérequis

aucun

Moyens techniques et d'encadrement

formation en ligne :
plateforme en ligne 24h. / 24 et 7 j. / 7
5 heures de vidéo, documentation type
session live à mi formation
animation d'un forum par le formateur

atelier en présentiel :
mise en situation

Date et durée

formation en ligne : 15 heures*
du 05/09 au 09/10/2015
formation en ligne + cas pratique : 25 heures**
du 05/09 au 23/10/2015
formation présentielle (2 jours) : 14 heures
le 05/11/2015 (Aix) ; le 29/10/2015 (Paris)
formation présentielle (3 jours) : 21 heures
le 02/11/2015 (Aix) ; le 26/10/2015 (Paris)

* charge de travail hebdomadaire : 3 heures sur 5 semaines
** charge de travail hebdomadaire : 3 heures sur 5 semaines + 5 heures sur 2 semaines

Suivi et évaluation

formation en ligne :
quizz d'évaluation hebdomadaire
échange sur une activité hebdomadaire
conception d'un dossier individuel (option)
attestation de réussite possible (option)

atelier en présentiel :
certification individuelle (QCM)

Points forts

approche collaborative
échange avec l'animateur et la communauté
cas pratique corrigé individuellement (visioconférence)
documentation opérationnelle type incluse
attestation de réussite possible
assistance personnalisée à tout instant

Entreprise Communautaire de Conseil : tous consultants-entrepreneurs

Programme détaillé

formation en ligne + cas pratique « Entreprise Communautaire de Conseil : tous consultants-entrepreneurs ! »

SEMAINE 1 : une révolution invisible : économie collaborative

- évolution individuelle et collective exponentielle
- révolution invisible : économie collaborative
- 3^{ème} révolution industrielle
- modèle novateur d'économie

SEMAINE 2 : empowerment et entrepreneuriat pour tous

- *empowerment* individuel et collectif
- vers une intelligence collective globale
- entrepreneuriat pour tous : effectuation
- effectuation : principes & processus
- entrepreneuriat pour tous : *lean startup*...

SEMAINE 3 : entreprise 3.0 : entreprise communautaire

- entreprise 3.0
- évolution individuelle
- perspective de l'emploi cadre et immatriculation
- perspective du secteur du conseil
- validation de son projet
- développement de son activité

SEMAINE 4 : devenir consultant- entrepreneur

- définir ses offres de service
- trouver ses 1^{ers} clients : prospection
- contractualisation et facturation des prestations
- communication et marketing communautaire
- définir sa politique tarifaire et retour d'expérience

SEMAINE 5 : bureau virtuel en ligne

- gestion administrative
- gestion commerciale
- gestion opérationnelle
- suivi de l'activité

CAS PRATIQUE : définir son projet entrepreneurial dans le conseil

- présentation du projet et des offres
- objectifs fixés, stratégie et synthèse
- prévisionnel financier
- modèle de dossier de compétence
- modèle de proposition commerciale

formation présentielle (3 jours) « Consultant-entrepreneur : lancer son projet professionnel »

JOUR 1 : devenir consultant- entrepreneur

- business model du secteur du conseil
- politique commerciale
- politique marketing
- positionnement tarifaire
- pilotage opérationnel de son activité
- présentation de l'intranet d'une ECC

travaux pratiques :

co-construction d'offres de service

JOUR 2 : élaborer son plan d'affaire

- définition de sa valeur ajoutée
- synthèse de son projet économique
- positionnement stratégique
- projection financière à moyen terme
- passage à l'action

travaux pratiques :

co-élaboration de son projet individuel

JOUR 3 : documentation type

- dossier de compétence
- proposition commerciale
- perspective de l'emploi cadre et immatriculation
- perspective du secteur du conseil
- validation de son projet
- développement de son activité

travaux pratiques :

co-construction d'une proposition technique et commerciale

formation présentielle (2 jours) « La croissance durable de demain »

JOUR 1 : vers un monde collaboratif

- une évolution individuelle et sociétale
- une révolution invisible en cours
- illustration de la 3^{ème} révolution industrielle
- la croissance durable à venir

travaux pratiques :

co-construction de business model

JOUR 2 : empowerment et entrepreneuriat pour tous

- *processus d'affirmation*
- intelligence collective globale
- démocratisation de l'entrepreneuriat
- entrepreneuriat par l'expérimentation

travaux pratiques :

réflexion sur l'entrepreneuriat social et collaboratif

Certification « Tous consultants-entrepreneurs »

Délivrée sur la base des résultats aux
QCM hebdomadaires et du cas
pratique optionnel final

Certification « Lancer son activité dans le conseil »

Délivrée sur la base des résultats du
QCM réalisé à l'issue de la formation

Certification « Entrepreneuriat social »

Délivrée sur la base des résultats du
QCM réalisé à l'issue de la formation